

Caso de éxito:

Extension

“Estamos obteniendo en forma inmediata, una completa visualización de nuestras ventas.” Extension tiene como objetivo de ofrecer Soluciones Tecnológicas con foco en los resultados del negocio.

Desafíos:

- Información dispersa del Pipeline de venta.
- Bajo control de las actividades que realizan los ejecutivos con los clientes.
- Gestiones de ventas claves no informadas a Gerencia Comercial.

Solución:

- 10 licencias de la versión Enterprise.
- Calificación de candidatos.
- Perfilamiento de clientes.
- Proceso de aprobación de hitos importantes de preventa.

Resultados:

- Información consolidada de las oportunidades de ventas de todos los ejecutivos.
- Visualización de Reportes y Dashboards On-line.
- Mayor control sobre las actividades de venta.
- Mejora de la supervisión de la gestión de la información de los clientes y de las actividades relacionadas con las ventas.